



Entscheidungen entwickeln und vermarkten Ohne Code, in Ihrem Brand, in Minuten.

Anwendungen schaffen statt Infos verbreiten.

Sie formalisieren wiederkehrende Entscheidungsprozesse und zeigen digitale Kompetenz. Sie produzieren Apps für Ihre Organisation, Ihre Kunden oder für die Öffentlichkeit. Erprobt in Recht, Steuer, Finanzen, öffentliche Verwaltung und NGO.

DECIDEA ist eine digitale Plattform zur Erfassung, Publikation, Dokumentation und Vermarktung von Entscheidungsprozessen. AutorInnen erfassen ihr Expertenwissen digital und machen es für Anwender nutzbar. Wissen wird über grafische Werkzeuge abgebildet. Dabei entstehen benutzerfreundliche Anwendungen: in Minuten oder Stunden – nicht in Wochen oder Monaten.

DECIDEA nennt diese Anwendungen Bücher. Anwender nutzen Bücher in dialogischer Form. Via API werden **DECIDEA** Bücher auch in Dritt-Anwendungen genutzt.

Die AutorInnen definieren präzise, wer die **DECIDEA** Bücher anwenden darf: nur die AutorInnen selbst, die eigene Abteilung, das gesamte Unternehmen oder auch dessen Kunden. Und wenn gewünscht, werden die Bücher auch öffentlich publiziert. Genauso steht es den AutorInnen frei, Bücher kostenlos oder gegen eine Nutzungsgebühr anzubieten.

DECIDEA Zielgruppen:

- Wissensträger in Steuer, Recht, Finanzen
- Rechts- und Steuerabteilungen in Unternehmen
- Behörden und öffentliche Stellen
- NGOs, Medizin, Maschinenbau
- Software-Anbieter und Entwickler

DECIDEA Anwendungsgebiete:

- Sachverhaltsprüfung
- Dokumentation von Prozessen
- Entscheidungshilfe
- Clearing vor der Beratung
- Zusammenarbeit
- Dokumentenerstellung
- Internes Wissensmanagement
- Service & Support

DECIDEA als Wissensplattform:

- Erfassen, Testen und Pflegen von Wissen
- Anwendungen publizieren privat, intern oder öffentlich
- Vermarktung und Monetarisierung
- Verknüpfung mit bestehendem Wissen
- Erstellen oder Integrieren von Anwendungen

DECIDEA Mehrwert:

- Zeitgemäßes Wissensprodukt
- Wissen formalisieren und pflegen
- Digitale Kompetenz beweisen
- Differenzierung vom Wettbewerb
- Beratung skalierbar machen
- Ablauf von Beratungen effizienter gestalten
- Wissen zeitgemäß vermarkten
- Anwendungen schnell und kostengünstig produzieren
- Kunden binden, neue Kunden gewinnen



Dr. Lukas Feiler

Partner, Baker McKenzie, Wien
„Streamen von Entscheidungen - wir glauben an diesen Weg.“



Dr. Ewald Oberhammer

Oberhammer Rechtsanwälte, Wien
„Ideal für die wiederkehrenden Fälle in unserem Geschäft.“