



A Benutzerfreundlichkeit

Zeigen Sie uns, wie Sie es schaffen, dass die Nutzer der Asfinag sich ohne Einschulungen im System zurecht finden, es rasch lieben lernen und keinen internen und externen Support brauchen

Die Fahrzeugreservierung bei Poolfahrzeugen erfolgt im Carpanion-Reservierungstool mit PC bzw. App. Bei der Reservierung kann für E-Fahrzeuge der Ladepunkt am Zielort gebucht werden. Für zugeordnete Dienstfahrzeuge kann ebenfalls der E-Ladepunkt am Zielort gebucht werden (Ladedauer und Ladeslot werden jeweils fixiert). Im Rahmen dieser Buchung erfolgt auch gleichzeitig die Prüfung auf Verfügbarkeit des Ladepunktes. Die Prioritätendefinition ist im Vorfeld festzulegen. Mit Ablauf der reservierten Zeit erhält der Fahrzeugnutzer eine Push-Nachricht (auf sein Handy bzw. PC). Die aufgenommene (getankte) Energie wird im Rahmen der automatisierten Reisekostenabrechnung an die Verursacher-Kostenstelle in Rechnung gestellt. Das Fahrtenbuch wird nach Abschluss der Dienstreise automatisiert erstellt und bei Poolfahrzeugen erfolgt automatisiert die interne Verrechnung der angefallenen Kosten. Das Carpanion System ist bereits heute so konzipiert, dass sich jeder Nutzer bei der Bearbeitung wohl fühlt, das bedeutet einfaches und benutzerfreundliches Handling (über PC und App) sind Grundvoraussetzung für die Akzeptanz unseres Produktes

B Automatisierungsgrad der Abwicklung der Buchungen

Zeigen Sie uns, wie die Buchung der E-Ladeinfrastruktur mit so wenigen Eingriffen wie möglich erfolgen kann:

Das Carpanion-System stellt dem Ladeinfrastruktur-Buchungssystem folgende Daten zur Verfügung: Zielort, Fahrzeug-ID, Energiebedarf / notwendige Ladedauer, evtl. Kostenstelle zur Verrechnung, Kilometerstand (am Zielort)

Das Carpanion-System erhält vom Ladeinfrastruktur-Buchungssystem folgende Daten zur Verfügung: Freier / zugeteilter Ladeslot, aufgenommene / getankte Energie (nach der Ladung).

Das Carpanion-System stellt alle Fahrzeug-spezifischen Auswertungen (Kilometer, Verbrauch, Auslastung bei Poolfahrzeugen,...) zur Verfügung.

Das Ladeinfrastruktur-Buchungssystem stellt alle Ladeinfrastruktur-spezifischen Auswertungen (Auslastung, Energieverbrauch,...) zur Verfügung.

C Preis

Mit welchen Richtpreisen ist für die Umsetzung der Buchungsfunktion zu rechnen? Mit welchen Kosten ist bei der Optimierung und weiteren Automatisierung der Ladezeiten und –Auslastung zu rechnen?

Die vertrauliche Kostenschätzung wird per email an andra.zens@ioeb.at als PDF-Datei gesendet.



D Optimierung des Lasten- und Lademanagements

Können Sie die gewünschte Ausbaustufe schon zur Verfügung stellen, wie denken Sie, können Sie die Optimierung erzielen?

Die Carpanion GmbH ist bereits mit einem fertigen Produkt für das elektronische Fahrtenbuch sowie dem Reservierungstool erfolgreich am Markt vertreten. Sowohl die Bearbeitung über den PC als auch über ein Smartphone-App sowie unterschiedlichste Auswertungen sind bereits im Einsatz und können präsentiert werden. Carpanion hat die Möglichkeit entsprechende Daten aus einer Vielzahl von unterschiedlichsten Fahrzeugen bereits abzugreifen. Bei den bestehenden Fahrzeugen ist der Einbau eine Hardware-Box notwendig. Eine Analyse des Fahrzeugbestandes ist im Vorfeld notwendig. Die Schnittstelle zu einem Ladeinfrastruktur-Buchungssystem kann jederzeit sehr kurzfristig aufgebaut und die entsprechenden Anpassungen im bestehenden Carpanion-System durchgeführt werden. Ebenso ist eine notwendige Umsetzung der SAP-Schnittstelle zur ASFINAG sehr kurzfristig machbar.

E Referenzen für die nötigen Datenschnittstellen

Haben Sie schon mit den nötigen Schnittstellen gearbeitet und können versichern, dass es auch diesmal klappen wird? Bitte lassen Sie uns wissen, in welchem Kontext Sie die Erfahrungen gemacht haben?

Das Ende 2013 gegründete Unternehmen erhielt bereits 2014 von der österreichischen Porsche Holding die Beauftragung für die Entwicklung der DIBOX (Prototypen, Programmierung sämtlicher Widgets,...). Nach dem Redesign des Leistungsangebots in 2017 hat Carpanion nun eine Erstbeauftragung eines österreichischen Großunternehmens (mit einigen 1.000 PKW und leichten Nutzfahrzeugen), befindet sich in der finalen Angebotsstellung eines europäischen Herstellers von elektrischen leichten Nutzfahrzeugen sowie wurde bereits von mehreren größeren Betrieben aktiv zur Angebotsstellung eingeladen.

Die wesentlichen Argumente einer positiven Entscheidung zu Carpanion sind für unsere Kunden:

- die hohe Kompetenz, Erfahrung und Know-how im automotiven Geschäft
- der modulare Systemaufbau mit ausgezeichneten Zukunftsoptionen für die Ausbaufähigkeit und Erweiterbarkeit der digitalen Mobilitäts-Services
- der Datenschutz mit seiner überzeugenden Transparenz und der absoluten Datenhoheit für den Fahrzeughalter / Fahrzeugnutzer
- das Hardware-unabhängige Konzept für alle Fahrzeugmarken und bereit für die zukünftig vernetzten Fahrzeuge